PROGRAMME DE L'OFFRE DE FORMATION

Les diagnostics immobiliers - le cas de la vente

PUBLIC CIBLE	PRÉ-REQUIS	NIVEAU	DURÉE ESTIMÉE
Professionnels de l'immobilier (Agent immobilier)			1h00

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- L'apprenant devra sélectionner une ou des formations parmi les choix listés ci-dessous :
- Les diagnostics immobiliers : le cas de la vente (01h00)

APTITUDES

COMPETENCES

CONTENUS PÉDAGOGIQUES

- Les diagnostics immobiliers : le cas de la vente (01h00)
    - Actualiser ses connaissances concernant les diagnostics dans le cadre des ventes : 1. Le constat de risque d'exposition au plomb 2. L'état des risques et pollutions 3. Le diagnostic de performance énergétique 4. L'état de l'installation intérieure d'électricité 5. L'état de l'installation intérieure de gaz 6. Le diagnostic bruit 7. L'état d'amiante 8. L'état relatif à la présence de termites 9. L'état de l'installation d'assainissement non collectif 10. L'information sur la présence d'un risque de mérule 11. L'état de l'installation d'assainissement non collectif 12. L'état relatif à la présence de termites 13. Le cas de la copropriété : la superficie "Carrez"

METHODES MOBILISEES

MOYENS TECHNIQUES

MOYENS D'ENCADREMENT

MODALITES D'EVALUATION

MODALITÉS D'ACCÈS

DURÉE D'ACCÈS

TAUX DE REUSSITE

DEBOUCHES